



Donación en Vida: Kit de Herramientas Financieras



SECCIÓN • 6

Recaudación de Fondos para Gastos de los Donantes en Vida - P & R

P: ¿Qué hago si no tengo suficientes fondos para cubrir mis gastos, o salarios perdidos por causa de la donación? (Esto puede ser el pago de las cuentas de rutina mensuales de su casa, además de los gastos relacionados con la donación).

R: Una vez que usted determine cuanto necesita durante su recuperación para cubrir sus gastos de subsistencia mensuales de rutina y sus obligaciones financieras actuales (vea La hoja de cálculo de la Estimación de Costos de la Donación de Riñón), usted será capaz de determinar si es necesario buscar recursos financieros adicionales para su situación personal. Si usted está empleado y tiene suficientes vacaciones, licencia por enfermedad, o discapacidad de corto plazo, entonces usted no tendría mucho más que hacer si esos ingresos cubren sus necesidades. Si usted determina que usted no tiene recursos suficientes para cubrir sus obligaciones mensuales, entonces puede necesitar considerar fuentes adicionales.

Es importante reconocer si puede permitirse hacer la donación. Esto puede sonar extraño, ya que usted realmente está tratando de ayudar a otra persona, pero dependiendo del tipo de relación que usted tiene con su receptor, esto podría ser un factor muy importante al sopesar el impacto financiero que la donación puede tener en su actual situación. Solamente usted puede decidir esto para usted (con su familia). Si la donación puede poner en peligro la situación financiera de su hogar, entonces es posible que tenga que decidir no hacer la donación. El estrés financiero puede algunas veces tener impacto negativo en la experiencia del donante y debe tomarse en cuenta al tomar su decisión.

La comunidad de trasplante reconoce el impacto financiero que pueden tener los donantes y ha intentado crear

programas de asistencia financiera para los donantes en vida para reducir cualquier carga financiera. (Por favor vea la sección de Fuentes Financieras sin Fines de Lucro para los Donantes Vivos). Usted puede, o no ser elegible para las subvenciones disponibles para el donante, y debería discutir sus opciones con su trabajador social para el donante y/o Defensor Independiente del Donante.

Algunos individuos exploran formas alternativas para cubrir los gastos al momento de la donación. Aunque buscar fondos puede parecer incómodo, la recaudación de fondos para donantes vivos puede ocurrir o ser necesaria. La Ley Nacional del Trasplante de Órganos (NOTA, por sus siglas en inglés) prohíbe la venta de un órgano por parte de un donante con fines de lucro; eso hace ilegal la ganancia financiera por cualquier compensación más allá de los gastos del donante o las cuentas cotidianas. Dicho esto, recibir asistencia financiera para cubrir los costos asociados con la donación está permitido ya que la ley para la Donación de Órganos y Mejoría de la Recuperación del 2004 permite el reembolso del viaje y la subsistencia, si estos fondos se recaudan en la medida en que cubran las cuentas relacionadas con el viaje y los salarios perdidos por la donación. Los donantes no pueden beneficiarse financieramente (tener ganancia) de estos fondos de manera que su situación permanezca "neutral en cuanto a los costos", lo que quiere decir que no se obtengan ganancias de la donación.

El recipiente, los miembros de la familia, los amigos, o el público en general deben estar conscientes de su necesidad de asistencia financiera y pueden ofrecerse para asistirlo. Usted debe discutir con su trabajador social para el donante como manejar tales circunstancias. Adicionalmente, cada hospital puede tener diferentes políticas específicas para la recaudación para la donación de órganos. En general,



Donación en Vida: Kit de Herramientas Financieras

SECCIÓN • 6

sugerimos que usted se abstenga de recaudar fondos hasta que sepa si lo han aprobado medicamente como donante (porque si no es aprobado puede haber recaudado fondos sin razón alguna)

P: ¿Qué pasa si el receptor ofrece asistencia financiera?

R: Aceptar asistencia para hacer que la donación es algo aceptable siempre que sea “neutral en cuanto a costos”, lo que quiere decir que usted no obtendrá ganancias financieras por la donación. Mas importante, la mayoría de los recipientes no está en condiciones de ayudar, ni debería ser una expectativa (ya que esa expectativa lo descartaría como donante). Sin embargo, un recipiente (o su familia) pueden querer asistir al donante con los gastos relacionados con la donación. Los recipientes o los miembros de la familia pueden recaudar fondos para su propio beneficio, o para los gastos del donante los cuales son algunas veces incluidos en ese esfuerzo. Completar la Hoja de Cálculo de Estimación de Gastos del Donante de Riñón les permitirá a los donantes conocer cualquier cantidad para la cual requiere asistencia, y un donante podría informar al recipiente de esa cantidad si se le pregunta. Ejemplos de gastos comunes del donante a los que pueden dirigirse los fondos son hotel, gasolina, alimentación, facturas de los servicios de la casa, etc. Sea claro acerca de la “cantidad tope” que usted podría aceptar y todavía estar dentro de las directrices de NOTA.

P: ¿Debería considerar hacer mi propia recaudación de fondos?

R: Aun con un seguro de salud excelente y empleadores que los apoyen, los candidatos a trasplante, recipientes y donantes pueden tener gastos significativos. Hacer una recaudación de fondos personal puede levantar preguntas o preocupaciones éticas a primera vista, pero podría ser la única manera en la cual un individuo puede donar. Una vez

más, no se puede tener ganancia, tal como lo establece la ley NOTA. Los cálculos de la cantidad necesaria para cubrir los costos asociados con la donación deberían determinarse, de manera que el dinero o las tarjetas de regalo puedan dirigirse a esos costos específicos- y así usted puede establecer una ‘cantidad tope’ apropiada para el dinero recaudado. Recaudar demasiado dinero suena como un problema favorable, pero puede ser un problema legal, éticamente turbio para el hospital de trasplante, y un proceso confuso para usted que necesitará devolver los fondos a los donantes - de manera que es útil definir la ‘cantidad tope’ desde el principio. Si está considerando la recaudación de fondos debería discutirlo con su trabajador social del donante.

Algunas veces, los donantes se sienten más cómodos si un miembro de la familia o un amigo puede supervisar los esfuerzos para recaudar fondos, para reducir la apariencia de cualquier posible conflicto.

Hay muchas maneras en las cuales se puede hacer la recaudación de fondos, dependiendo de la situación personal del donante. Las organizaciones, las iglesias locales, el trabajo, los círculos/grupos sociales, u otras organizaciones pueden ser bien conocidas en la comunidad por ayudar causas específicas. Otros podrían utilizar métodos más populares como, colaboración abierta distribuida (crowd-sourcing) y por otros esfuerzos impulsados por los medios. A veces se utilizan Facebook, Caring Bridge, u otros medios de recaudación de fondos. Sin embargo, pase lo que pase, es importante documentar cuáles serán sus gastos esperados y establecer claramente el plan sobre qué hacer si una recaudación de fondos recauda más dinero del que necesita. La cosa más fácil de hacer es establecer un ‘tope’ para los fondos a recaudar.

Existen organizaciones (vea a continuación) que ayudan a las personas a recaudar fondos para ayudar con los costos relacionados con el trasplante (o donación). Estos grupos



Donación en Vida: Kit de Herramientas Financieras

SECCIÓN • 6

son organizaciones sin fines de lucro y las donaciones a la organización en nombre de un destinatario específico son deducibles de impuestos. Para las personas que reciben asistencia de Medicaid, los fondos recaudados a través de estos grupos no afectan la elegibilidad.

Help Hope Live (Ayudar Esperar Vivir)

- <https://helphopelive.org>
- Los fondos recaudados pueden utilizarse para gastos aprobados del donante

Fundación Nacional de Trasplantes

- www.transplants.org
- Los fondos recaudados pueden utilizarse para gastos aprobados
- La NFT está lanzando un programa nuevo que le permitirá a los donantes vivos crear su propia campaña de recolección de fondos.

Asociación del Trasplante de Órganos a Niños

- www.cota.org/cota-families/cota-advantages/
- Se especializa en ayudar a parejas en la que el recipiente es un niño, pero también asiste a adultos jóvenes entre 18-21 años. Debe necesitar un trasplante o haber sido trasplantado, y ser ciudadano estadounidense. Los adultos que tienen enfermedad poliquística de riñón (u otro desorden de un solo gen) también pueden calificar para ser elegibles independientemente de la edad.

Los beneficios potenciales de la recaudación a través de ese tipo de organizaciones sin fines de lucro son:

- Los fondos recaudados no son considerados gravables.
- Los contribuyentes a la recaudación pueden obtener una deducción de los impuestos.

- El proceso de recaudación es transparente (Los contribuyentes pueden estar seguros de que el dinero recaudado se utilizará para los gastos del donante en vida).
- Ya tienen un mecanismo en funcionamiento para el uso del excedente de fondos.

Peligros potenciales de la recaudación de fondos a través de organizaciones sin fines de lucro:

- El esfuerzo debe ser relacionado al perfil del destinatario de los fondos. En otras palabras, no es una opción útil para un donante no dirigido, o para alguien cuyo recipiente no quiere participar en el esfuerzo de recaudación de fondos.
- El componente de medios sociales de estas organizaciones puede no ser tan dinámico como otros métodos, como por ejemplo, esfuerzos de colaboración colectiva ("crowdsourcing")

P: ¿Qué pasa si se recauda un exceso de fondos?

R: Las personas deben ser muy específicas en la meta de la cantidad que se necesita, ya que el proceso mediante el cual cualquier exceso de fondos será dirigido debe estar predeterminado, por ejemplo, que el exceso de dinero sea donado a otra organización caritativa.

Es altamente recomendable que discuta cualquier necesidad financiera con su trabajador social para el donante cuando considere hacer esfuerzos para recaudar fondos.

Autor • V.1.2017 Cheryl Jacobs, MSW, LICSW

Revision • V.2.2022 AST LDCOP Finance Sub-Committee